

De betaalbare elektrische occasion verdwijnt

Kwartaalrapport over de Nederlandse occasionmarkt — tweede kwartaal 2026

Juli 2026

vroemie.nl

VOORWOORD

Eén markt, twee richtingen

De occasionmarkt is uit evenwicht. Gebruikte elektrische auto's werden in het tweede kwartaal 13,5 procent duurder, terwijl benzine en diesel goedkoper werden. Een gebruikte Volkswagen ID.3 kost bijna 3.000 euro meer dan begin maart.

En wat er nog aan betaalbaar elektrisch aanbod binnenkomt, is in bijna een kwart van de gevallen binnen een week verdwenen. Achter een vrijwel vlak marktgemiddelde (–0,4 procent) gaat dit kwartaal het scherpste contrast in jaren schuil: de ene brandstof loopt weg, de andere zakt weg. Dit rapport ontleedt die splitsing — waarom ze gebeurt, waar de schaarste precies zit, en wat ze betekent voor wie nu een auto zoekt.

INHOUD

—	Het kwartaal in het kort
	Vijf cijfers en de kerncijfers van de markt
01	Eén markt, twee richtingen
	De prijzen splitsen onder een vlak gemiddelde
02	Waarom dit gebeurt: dure brandstof
	De pomp, de vraag en de doorstroming
03	De nieuwe samenstelling van de markt
	De opmars van de hybride en de Chinese occasion
04	De ranglijst: stijgers en dalers
	De beweging per model, in twee kolommen
05	Wat betekent dit voor de autokoper?
	Vier praktische conclusies
—	Verantwoording
	Databasis, methodiek en definities

SAMENVATTING

Het kwartaal in het kort

+13,5%	–4,8%	6,5%	1¼
Prijsstijging elektrische occasions in Q2	Prijzdaling diesel — de scherpste van de markt	Aandeel elektrisch in de instroom, was 8,8%	Betaalbaar elektrisch (<€15k) is binnen één week weg

HET KWARTAAL IN VIJF CIJFERS

- Elektrische occasions werden 13,5% duurder**; het segment van drie tot zes jaar oud (bouwjaar 2019-2021) zelfs 16,2%. Elektrisch is de enige brandstofcategorie die steeg — de totale markt bleef vrijwel vlak (–0,4%).
- Het gezicht van de stijging is de Volkswagen ID.3 (+20,3%)**: in de grootste groep (bouwjaar 2020, 90.000–120.000 km) ging het medianabedrag van 15.000 naar 17.950 euro — bijna 3.000 euro erbij in drie maanden. De volledige top-8 van stijgers is elektrisch.
- Diesel daalde 4,8%** (dieptepunt eind mei –6,4%), benzine 2,3%, hybride 1,6%. Zeven van de acht grootste dalers per model zijn benzinemodellen.
- De goedkope elektrische occasion verkoopt het snelst**. Onder de 15.000 euro is bijna een kwart binnen één week van de markt — twee keer zo snel als bij een even dure benzineauto — en twee derde binnen een maand.
- De aanvoer kan de vraag niet bijhouden**. Het aandeel elektrisch in de nieuwe advertenties zakte van 8,8% naar 6,5%.

EXHIBIT 1

Kerncijfers van de occasionmarkt, Q2 2026

Prijsontwikkeling = eind juni t.o.v. eerste helft maart, vergelijkbare auto's (gecorrigeerd voor model, bouwjaar en kilometerstand) · bouwjaar 2013-2023

BRANDSTOF	PRISJONTWIKKELING Q2	MEDIAANBEDRAG AANBOD, EIND Q2
Elektrisch	+13,5%	€ 23.900
Hybride	–1,6%	€ 24.950
Benzine	–2,3%	€ 13.880
Diesel	–4,8%	€ 11.000
Totale markt	–0,4%	€ 16.400

Het medianabedrag beschrijft het aanbod zoals het er eind juni bij stond en is géén prijsontwikkeling: de samenstelling verandert mee. Bij elektrisch steeg de mediaan bijvoorbeeld harder dan de gecorrigeerde prijsontwikkeling, doordat juist de goedkoopste exemplaren het snelst wegverkochten.

MARKTINDICATOR	BEGIN Q2	EIND Q2
Aandeel elektrisch in de instroom	8,8%	6,5%
Vraag naar elektrisch op Vroemie (actieve zoekers)	n.b.	22%

HOOFDSTUK 01

Eén markt, twee richtingen

Wie alleen naar het gemiddelde kijkt, mist het verhaal van dit kwartaal. De samenstellingsgecorrigeerde prijs van de Nederlandse occasion bewoog tussen maart en juni per saldo nauwelijks: –0,4 procent. Maar onder dat vlakke gemiddelde splijt de markt.

Elektrische occasions stegen elke twee weken verder in prijs, benzine en hybride zakten gestaag, en diesel dook het diepst weg.

EXHIBIT 2

Elektrisch is de enige brandstof die steeg

Prijsverandering per brandstof, Q2 2026, % · vaste-mand-prijsindex, eind juni t.o.v. eerste helft maart



Bron: Vroemie.nl · gecorrigeerd voor model, bouwjaar en kilometerstand

EXHIBIT 3

De stijging van elektrisch is geen incident

Prijsindex per brandstof per twee weken, t.o.v. eerste helft maart 2026, %



Bron: Vroemie.nl

De stijging van elektrisch is geen incident van één meetperiode: de index lag elke twee weken hoger, van +1,3 procent eind maart tot +13,5 procent eind juni. En de stijging is geconcentreerd waar de gewone koper zoekt. Elektrische occasions van drie tot zes jaar oud — de eerste grote generatie ex-leaseauto's — stegen 16,2 procent. Jonge exemplaren (2022-2023) bleven daar met +4,2 procent ver bij achter, gedrukt door prijsverlagingen op nieuwe modellen en de instroom van bijna-nieuwe exemplaren.

Het schoolvoorbeeld is de Volkswagen ID.3, met ruim 500 maart-advertenties het breedst gedragen model in de top van de stijgers. In de grootste groep — bouwjaar 2020 met 90.000 tot 120.000 kilometer — kostte hij in maart mediaan 15.000 euro; in juni was dat 17.950 euro. Bijna 3.000 euro erbij in drie maanden.

HOOFDSTUK 02

Waarom dit gebeurt: dure brandstof

De pomp deed het startschot

De directe aanleiding ligt aan de pomp. Na de sluiting van de Straat van Hormuz eind februari schoot de olieprijs omhoog en werd tanken fors duurder; diesel steeg het hardst en was zelfs even duurder dan benzine. Duurder tanken maakte elektrisch rijden aantrekkelijker en de diesel juist minder. Precies dat is in de occasionprijzen terug te zien: elektrisch daalde de meest, en diesel het hardst van alle brandstoffen.

De vraag: ruim één op de vijf zoekt elektrisch

Uit de eigen data van Vroemie: van de autozoekers met een actieve zoekopdracht op vroemie.nl eind juni, zoekt 22 procent uitsluitend naar een elektrische auto: ruim één op de vijf. Tegenover die vraag staat een aanvoer die juist opdroogt: het aandeel elektrisch in de nieuwe advertenties daalde van 8,8 procent in maart naar 6,5 procent in juni.

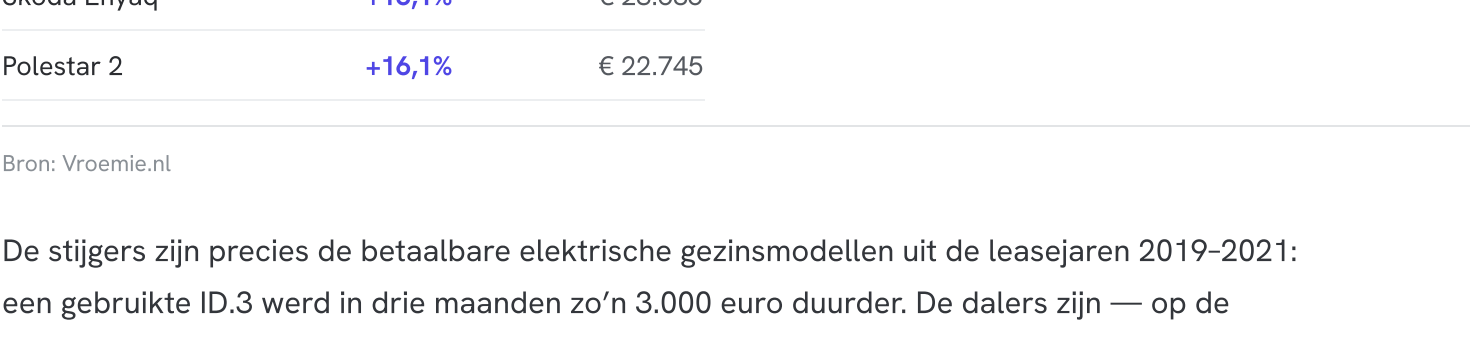
De doorstroming: het betaalbare aanbod is snel weg

Hoe scheef vraag en aanbod staan, is het best te zien aan hoe snel auto's verdwijnen. Vroemie volgde alle 66.000 advertenties die tussen 15 mei en 6 juni op de vier grote handelsplatforms verschenen, elk minstens dertig dagen. Elektrisch verdween het snelst (54 procent binnen dertig dagen), diesel het langzaamst (44 procent). Maar het echte verhaal zit in de prijsklassen.

EXHIBIT 4

De goedkope elektrische occasion is het snelst weg

Aandeel advertenties dat binnen 30 dagen van de markt verdween, % · cohort 15 mei t/m 6 juni, vier grote handelsplatforms



Bron: Vroemie.nl

Onder de 15.000 euro is bijna een kwart van de elektrische occasions binnen één week weg en twee derde binnen een maand. De verkochte exemplaren stonden mediaan tien dagen online. Een even dure benzineauto verdwijnt half zo snel: 12 procent in de eerste week.

Bij benzine maakt de prijsklasse vrijwel niets uit (in elke klasse verdwijnt 46 tot 49 procent binnen een maand). Bij elektrisch is de prijs allesbepalend: hoe goedkoper, hoe sneller weg. De schaarste zit dus precies waar de gewone koper zoekt.

Wie een betaalbare elektrische occasion op het oog had, moest er snel bij zijn: een op de vier was binnen een week weg.

HOOFDSTUK 03

De nieuwe samenstelling van de markt

Onder de prijsbewegingen verschuift ook wat er in Nederland te koop staat. De hybride is stiltes de tweede brandstof van de occasionmarkt geworden.

EXHIBIT 5

Waar de occasionmarkt nu uit bestaat

Samenstelling van het totale online aanbod (248.000 occasions), % · begin juli 2026



Bron: Vroemie.nl

Meer dan één op de vijf occasions is inmiddels hybride, vier keer zoveel als diesel. Bij handelaren is het al één op de vier.

De handel bouwt diesel in hoog tempo af. Bij handelaren is nog maar 3,8 procent van de voorraad diesel, tegen 7,8 procent van het particuliere aanbod. Bezitters bieden hun diesel aan, de handel neemt hem liever niet meer in.

De Chinese occasion is er al, maar met beperkt aanbod

Chinese merken zijn met ruim 3.100 occasions goed voor 1,3 procent van het totale aanbod, maar al 6 procent van het elektrische aanbod. Lynk & Co (1.213 stuks) en MG (972) zijn de grootste, gevolgd door BYD (473), Leapmotor (152) en nieuwkomers als Jaecoo, Zeekr en Omoda.

Opvallender dan de aantallen is wát er te koop staat. **Bijna de helft van alle BYD-occasions (48 procent) is feitelijk een nieuwe auto: bouwjaar 2026, minder dan 1.500 kilometer**, tegen 2,9 procent voor de markt als geheel. In totaal staan er 466 van zulke vrijwel ongebruikte Chinese auto's als occasion te koop, mediaan 33 dagen na de eerste registratie. Voor kopers is dat vooral een kans: een fabrieksnieuwe auto zonder wachttijd, mediaan zo'n 8 procent onder de nieuwprijs, bij MG zelfs 16 procent.

De klassieke tweedehands Chinees — de drie tot vijf jaar oude ex-leaseauto — is er nog nauwelijks: het Chinese aandeel in de gewone elektrische instroom schommelt heel Q2 rond de 5 procent.

HOOFDSTUK 04

De ranglijst: stijgers en dalers

Dezelfde vaste-mand-methodiek, toegepast per model (minimaal 100 vergelijkbare maart-advertenties). De ranglijst vertelt het kwartaal in twee kolommen: de volledige top-8 stijgers is elektrisch, zeven van de acht dalers zijn benzinemodellen.

EXHIBIT 6

Grootste stijgers en dalers per model, Q2 2026

Samenstellingsgecorrigeerde prijsverandering · medianabedrag = mediaan over alle vergelijkingscellen in maart

GROOTSTE STIJGERS	Q2	MEDIAAN (MRT)
Volkswagen ID.3	+20,3%	€ 15.450
Kia Niro (elektrisch)	+19,6%	€ 19.650
Volkswagen ID.4	+17,2%	€ 21.950
Tesla Model 3	+16,3%	€ 20.450
Kia EV6	+16,2%	€ 29.200
Škoda Enyaq	+16,1%	€ 23.586
Polestar 2	+16,1%	€ 22.745

Bron: Vroemie.nl

De stijgers zijn precies de betaalbare elektrische gezinsmodellen uit de leasejaren 2019-2021: de hybride X5 te werd in drie maanden zo'n 3.000 euro duurder. De dalers zijn — op de hybride X5 na — gangbare benzinemodellen uit het compacte en middensegment, de hoek van de markt waar het aanbod ruim is en de vraag afkalft.

HOOFDSTUK 05

Wat betekent dit voor de autokoper?

1 Het goedkope elektrische segment is zijn voordeel kwijt
De elektrische verdwijnt: de 15.000 euro maakte begin dit jaar elektrisch rijden toegankelijk. Die mogelijkheid verdwijnt: de prijzen van de betaalbare ex-leasegeneratie (2019-2021) stegen ruim 16 procent en van wat er onder de 15.000 euro binnenkomt, is een kwart binnen een week weg. Wie er één wil, moet beslisklaar zijn. Overbieden op een krappe markt is zelden verstandig; reken eerst na of het voordeel aan de laadpaal de hogere aanschafprijs terugverdient.

2 Jong gebruikt is relatief aantrekkelijker geworden
Elektrische occasions van 2022-2023 stegen maar 4,2 procent, en bovenin de markt drukken bijna-nieuwe exemplaren de prijzen. Wie het budget heeft, krijgt in het jonge segment nu relatief meer waar voor zijn geld dan in het segment onder de 20.000 euro.

3 Wie nu wil besparen: begin bij de hybride
De stille winnaar van deze markt is de hybride. Het aanbod is ruim (één op de vijf occasions, bij handelaren één op de vier), de prijzen daalden licht (–1,6 procent), er is geen laadpaal voor nodig en aan de pomp bespaart hij fors. Wie van zijn benzine- of dieselauto af wil om de brandstofkosten, vindt in de hybride nu de beste verhouding tussen aanschafprijs, beschikbaarheid en besparing.

4 Onderhandelen doe je nu bij benzine (en diesel)
Ruim handelens en dalende prijzen: bij benzinemodellen ligt op dit moment de onderhandelingsruimte. Diesel is in aanschaf veruit de goedkoopste brandstofkeuze, maar hou rekening met milieuzones, hoge belastingen en de fors gestegen literprijs aan de pomp.

VERANTWOORDING

Databasis, methodiek en definities

DATABASIS
Gebaseerd op circa 490.000 unieke advertenties die Vroemie tussen 1 maart en 30 juni 2026 dagelijks volgde op de grote Nederlandse autoplatforms, ontubbeld op kenteken. Advertenties die door dezelfde verkoper opnieuw worden geplaatst, worden gekoppeld en tellen als één aanbodsperiode. Alle cijfers zijn berekend op 9 juli 2026.

PRISJINDEX
De prijsindex volgt een vaste mand: advertenties worden gegroepeerd in cellen van model, bouwjaar en kilometerband (stapjes van 30.000 km), bouwjaar 2013-2023, vrasprijzen tussen 2.000 en 200.000 euro. Alleen cellen met minimaal tien advertenties in zowel maart als het eindvenster tellen mee. Zo meet de index de prijsverandering van vergelijkbare auto's, en niet een verschuiving in de samenstelling van het aanbod. Diesel krijgt een kilometercorrectie binnen model-bouwjaar-cellen. De modellenranglijst gebruikt dezelfde methodiek, met minimaal 100 maart-advertenties per model.

DOORSTROMING
De doorstromingscijfers volgen een cohort van 66.000 advertenties die tussen 15 mei en 6 juni verschenen; elke advertentie is minimaal dertig dagen gevolgd. Verdwenen betekent: niet meer aangetroffen op het platform — doorgaans verkocht, soms teruggetrokken.

VRAAGCIJFER
Het vraagcijfer (22 procent zoekt elektrisch) is eigen platformdata van Vroemie: het aandeel van de actieve zoekopdrachten op vroemie.nl dat eind juni uitsluitend op een elektrische auto filterde.

OVER VROEMIE
Vroemie.nl volgt dagelijks het Nederlandse occasionsaanbod, berekent voor elke auto een marktwaarde en waarschuwt autozoekers gratis wanneer een occasion scherp geprijsd is.

